

## **2571: Consulente di Agenzia TD Emilia, Toscana, Umbria**

Location: Emilia Romagna, Toscana, Umbria, Marche

### **Descrizione dell'area**

Le strutture del Commercial Banking si occupano delle attività di coordinamento, controllo e sviluppo dei segmenti di clientela Mass Market, Personal Banking e Private Banking, così come Small Business e Corporate.

### **Descrizione della funzione**

Le oltre 3.400 agenzie della rete commerciale hanno l'obiettivo di sviluppare il business, creando e mantenendo nel tempo relazioni di fiducia con la clientela.

### **Descrizione dell'attività**

Principali attività:

- assicurare un'efficiente operatività di sportello all'interno di un'agenzia tradizionale
- promuovere la vendita di prodotti e servizi di base della Banca
- intercettare le opportunità commerciali che si presentano allo sportello indirizzando la clientela verso le figure preposte
- collaborare attivamente con i colleghi di agenzia per la realizzazione degli obiettivi comuni

### **Il candidato ideale**

- Apertura alla collaborazione e al lavoro di gruppo
  - Attitudine alla risoluzione dei problemi
  - Buona conoscenza del pacchetto MS Office
  - Buona conoscenza dell'inglese e Italiano madrelingua
  - Spiccata propensione commerciale
- .
- Laurea in Economia, Business Administration, Giurisprudenza, Matematica, Statistica

### **Competencies Assessment**

- assessment
- assessment 2

### **La nostra offerta**

Avrai la sfidante opportunità di lavorare nelle agenzie di UniCredit in un ambiente dinamico, orientato al cliente e al lavoro di squadra. Se la tua prestazione si distinguerà per passione, dedizione ed aderenza ai valori di Gruppo avrai la possibilità di accedere alle selezioni per future assunzioni a tempo indeterminato.